

## Doehetzelfnotaris.nl

HJ van der Tak (46), Robert Blom (47), Henk Alers (55)

### ‘We wilden graag ophef’

**Advocaat HJ van der Tak, oud-notaris Henk Alers en internet-ondernemer Robert Blom kregen met Doehetzelfnotaris de hele notariswereld over zich heen. “Als je met iets nieuws komt in een conservatief bolwerk zetten sowieso al een heleboel mensen hun hakken in het zand.”**

Op Doehetzelfnotaris.nl kunnen mensen thuis op de bank eenvoudig notariële akten opstellen en doorsturen naar een notaris in de buurt, die de akte vervolgens controleert, schriftelijk toelicht en samen met de consument ondertekent en passeert. Alleen voor de handtekening hoeven ze nog maar een afspraak te maken. Tijdswinst voor de consument en de notaris dus, met lagere kosten als gevolg.

Het idee klinkt simpel, maar vergde een behoorlijke dosis lef om naar buiten te brengen. “Veel notarissen van de oude stempel vinden het maar niets wat wij doen”, zegt HJ van der Tak. Dat blijkt ook uit de *sophisticated hatemail* die het drietal na de lancering van de website, begin juli, ontving uit het behoudende notarissenwereldje. “Eentje pleegde nog liever harakiri dan dat ‘ie meedeed”, aldus Van der Tak. “Een ander, uit Brabant, liet weten eerder een frietkot te beginnen dan dat hij zo’n moreel verwerpelijk initiatief steunde.” Zelfs de Koninklijke Notariële Beroepsorganisatie, die zich aanvankelijk positief uitliet over de site, werd teruggefloten door een deel van de achterban.

De oprichters laten zich niet uit het veld slaan. Sterker nog, ze zijn juist blij dat hun bedrijf zoveel stof doet opwaaien. “Ja, we zagen het van tevoren aankomen”, vertelt Van der Tak. “We wilden ook graag ophef. Alles is zelf gefinancierd, we hebben geen geld voor radio- of televisiecampagnes en dit levert heel veel free

publicity op. Anderzijds moeten we bevriend blijven met het notariaat; we moeten notarissen duidelijk maken dat zij er zelf bij gebaat zijn en dat hebben er nog te weinig in de gaten.”

De beroepsgroep zit in een lastige spagaat, veroorzaakt door het vrijgeven van de tarieven in 1999. Dat toont Doehetzelfnotaris pijnlijk duidelijk aan. “Tot de crisis hebben veel notarissen zich stijf verdiend. Nu moeten ze ineens concurreren en gaan ze zelfs onder de kostprijs werken. Ze verzetten zich tegen vernieuwing, terwijl de digitale zijdeur die wij bieden bij vooral jongeren de drempelvrees voor de notaris wegneemt.”

De motivatie en strijdbaarheid van Van der Tak en zijn twee compagnons komen voort uit een sterke vernieuwingsdrang, zo laat hij weten. “Het is een uitdaging om je in een nog niet bestaande markt te begeven. We hebben helemaal zelf een nieuwe vorm bedacht, twee jaar lang nagedacht, gebrainstormd en software ontwikkeld om het dekkend te krijgen.” De potentie is enorm. Naar verwachting worden volgend jaar anderhalf miljoen akten gepasseerd in Nederland. Doehetzelfnotaris hoopt daarvan minimaal een procent voor zijn rekening te nemen. Deelnemende notarissen betalen een instapfee als licentievergoeding voor gebruik van de software, plus een percentage per gepasseerde akte.

Momenteel werken Van der Tak, Alers en Blom aan de uitbreiding van het aantal akten op de site, zoals een schenkingsakte en akten voor de oprichting van een stichting, vereniging en bv. Daarnaast zijn ze druk in overleg met grote binnen- en buitenlandse ondernemingen over samenwerkingen en toepassingen van de site. “Er zijn al intentieverklaringen getekend”, zegt Van der Tak geheimzinnig, zonder in te willen gaan op de details. “We hebben heel veel ijzers in het vuur.” ■

